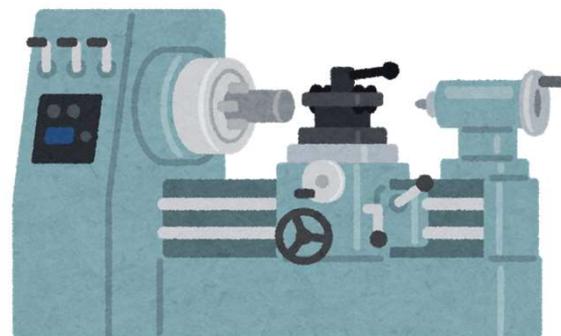


# 経営支援事例のご紹介

## 経営改善計画を実行したことで、 事業資金を調達できた機械金属加工会社



業種	機械金属加工業	従業員	2名
支援内容	・ 専門家による経営診断と経営改善計画策定 ・ 経営サポート会議		

### 【企業の概要・課題】

業歴50年以上を有する機械金属加工業者。技術力に定評があり、取引先からの信頼も厚いものの赤字経営が続いており、金融機関への返済を軽減する条件変更を行っていました。

主要取引先からの受注が減少傾向にあったことや、従業員不足が課題となっていました。新たな資金調達が困難なため従業員を雇用することができず、先行きに不安を抱えている状況にありました。

### 【専門家を活用した支援】

当協会から専門家の活用を提案し、経営診断と経営改善計画を策定することになりました。専門家からは新規取引先獲得のため、各種商談会への参加とホームページの開設について提案がありました。

### 【経営改善の道のり】

専門家の提案を受け、各種商談会への参加による営業活動やホームページの開設を行い、新規取引先確保の見通しが立ちました。そのため、経営サポート会議で経営改善計画を取引金融機関に説明し、雇用資金確保のための融資を金融機関に依頼しました。

### 【結果】

各種商談会への参加やホームページを開設したことにより、新規取引先の獲得を実現しました。

経営サポート会議で取引金融機関から融資の同意を得たことで従業員を雇用するための資金を調達することができ、経営改善計画策定から2年半後には、金融機関との取引を正常化することができました。

### 【お客様の声】

新規顧客獲得のための具体的な行動などをアドバイスしていただきました。

経営サポート会議により、金融機関に改善計画を理解していただいたことで、取引を正常化することができ感謝しています。

